

ПРИЛОЖЕНИЕ 1: МОТИВАЦИОННА ПРОГРАМА

ВИП Клуб „Балевски и Киров“ ООД

Неразделна част от Договор №

1. ОСНОВНИ ПОНЯТИЯ

Партньор

Всеки регистриран участник в структурата на ВИП Клуб „Балевски и Киров“ ООД.

Точка (Т)

Мерило за стойността на продуктите. Определя постигнатото кариерно ниво и размера на комисионата.

Активен партньор

Участник с минимум 10 лични точки за отчетния период, направени чрез лични покупки или покупки от клиенти през референтен линк. Това дава право на получаване на комисиони.

Отчетен период

Един календарен месец, в рамките на който се начисляват комисионите.

Спонсор

Партньорът, който Ви е запознал с бизнес възможността и Ви е поканил да се присъедините към Клуба.

Мениджър

Лидер на екип, който е достигнал максимално ниво на комисиона 25%.

Регистрация и търговски предимства

Всеки нов потребител се регистрира през платформата директно или чрез референтен линк от Партньор (автоматично ставайки част от неговия екип). При директна регистрация, системата разпределя партньора служебно. С уникалния си Регистрационен номер получавате достъп до електронен магазин и право на **15% Търговска отстъпка** от цените на дребно.

2. МЕХАНИЗЪМ ЗА ИЗЧИСЛЯВАНЕ НА КОМИСИОНИТЕ

Комисионата се начислява на база **Акумулирания групов точков оборот**, който включва Вашите лични покупки и тези на целия Ви екип. Този оборот се натрупва във времето и не се нулира в края на месеца. Процентът на комисиона варира от 10% до 25% върху цената на продуктите без ДДС.

Правило за разликата (Доход от структура):

Вие получавате Вашия пълен процент върху личния си оборот, а от оборота на Вашите партньори получавате разликата между Вашето ниво и тяхното ниво.

Пример: Ако Вашето ниво е 15%, а партньор под Вас е на ниво 12%, Вие получавате 3% (15% - 12%) от общия оборот на неговия екип.

3. НИВА НА КОМИСИОНА И ТОЧКОВИ ПРАГОВЕ

Акумулиран точков оборот (Т)	Базов %	Условия за екипна комисиона (Доход от структура)
0.01 – 249.99	10%	Сума от личен и екипен оборот (начално кариерно ниво)
250.00 – 374.99	11%	Получавате 1% разлика от партньори на ниво 10%
375.00 – 499.99	12%	Получавате 2% от партньори на 10%; 1% от партньори на 11%
500.00 – 649.99	13%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
650.00 – 799.99	14%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
800.00 – 999.99	15%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
1 000.00 – 1 499.99	16%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
1 500.00 – 1 999.99	17%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
2 000.00 – 2 499.99	18%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
2 500.00 – 4 999.99	19%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
5 000.00 – 9 999.99	20%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
10 000.00 – 19 999.99	21%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
20 000.00 – 49 999.99	22%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
50 000.00 – 99 999.99	23%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
100 000.00 – 199 999.99	23.5%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
200 000.00 – 499 999.99	24%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива
500 000.00 – 999 999.99	24.5%	Получавате разликата в процентите спрямо по-ниските нива

Акумулиран точков оборот (Т)	Базов %	Условия за екипна комисиона (Доход от структура)
Над 1 000 000.00	25%	Достигане на максимална фиксирана комисиона от 25%

4. СПЕЦИАЛНИ УСЛОВИЯ И ДОПЪЛНИТЕЛНИ БОНУСИ

Мениджърска комисиона (Развитие на лидери)

Когато Ваш партньор от първа линия също достигне максималното ниво от **25%**, неговата група се отделя като самостоятелен екип. Тъй като разликата в процентите вече е нула, Вие преминавате към лидерско възнаграждение и започвате да получавате **Мениджърска комисиона в размер на 3%** от целия месечен оборот (без ДДС) на отделилия се екип.

Правила за изплащане и наследяване

- **Условие за плащане:** Натрупаните комисиони и бонуси се изплащат ефективно при достигане на минимум **100.00 евро** по личната сметка на Партньора.
- **Прихващане:** Суми, по-ниски от прага от 100.00 евро, се използват автоматично за приспадане/отстъпка от следващите месечни поръчки.
- **Наследяване на бизнеса:** При настъпване на смърт на Партньор, неговата позиция, изградена структура и кариерно ниво се прехвърлят изцяло на неговите законни наследници, освен ако те не направят изричен писмен отказ.

ВЪЗЛОЖИТЕЛ:

/ Иво Балеvски /

ИЗПЪЛНИТЕЛ:

/ /